

# ÚNETE A LA AVENTURA DE YVES ROCHER

"Nuestros socios son nuestros embajadores, su rol es fundamental para estrechar vínculos con los clientes, entender sus necesidades de belleza, asesorarles sobre lo mejor de la Belleza Natural y apoyarles con pasión, compromiso y atención"

*Bris Rocher, presidente y director ejecutivo de Groupe Rocher*

- Si te gusta el comercio.
- Si tienes espíritu emprendedor.
- Si tienes capacidad para la gestión y eres bueno en management.
- Si compartes nuestros valores para la protección del planeta.

Conoce nuestra marca, conoce Yves Rocher, dependiendo de tu presupuesto y expectativas te ofrecemos 2 modelos de negocio con ventajas muy diferentes.

## DOS MODELOS PARA EMPRENDER

### LA FRANQUICIA

Dueño de tu negocio, gestionas tu punto de venta de forma independiente de acuerdo con la imagen Yves Rocher y de conformidad a los estándares de la red.

### La FRANQUICIA "LLAVE EN MANO"

Gracias a una inversión inicial limitada, gestionas una tienda "llave en mano" con total autonomía, pero cuyo negocio pertenece a Yves Rocher.

	FRANQUICIA	FRANQUICIA "LLAVE EN MANO"
Tu perfil	<ul style="list-style-type: none"><li>• Tienes experiencia en comercio</li><li>• Tienes sólidos conocimientos de gestión empresarial.</li><li>• Estás rebosante de energía y tienes un fuerte gusto por los negocios locales.</li></ul>	
Aportación económica personal mínima sin préstamo bancario	(1)	10 K€ <b>**</b> (2)
Margen comercial	Porcentaje garantizado mínimo sobre la cifra de venta de producto sin impuestos Y en torno al 90% sobre la cifra de venta del instituto de estética sin impuestos	Porcentaje garantizado mínimo sobre la cifra de venta de producto sin impuestos. Y en torno al 90% sobre la cifra de venta del instituto de estética sin impuestos
Inversión total	60 a 90 K€ (obra de adaptación, legalización del local al negocio y aparatología para el centro de belleza). Mobiliario y el rótulo En caso de tienda en funcionamiento asumes el traspaso de negocio (coste dependiendo de la tienda)	No hay inversión. Entrega de tienda llave en mano, a cambio de canon de uso variable según la ubicación (calculado sobre la cifra de venta de producto sin impuestos)
Local	Asumes costes del local: alquiler, fianza, mantenimiento de instalaciones	YR es quien tiene el contrato de arrendamiento y asume costes del local, excluyendo el mantenimiento que lo asume el franquiciado
Cánones/Royalties	Canon comercial: porcentaje fijado sobre la cifra de venta de producto sin impuestos Canon cabinas: fijo al año (según el número de cabinas construidas)	Canon de uso: porcentaje de 4 al 13% sobre la cifra de venta de producto sin impuestos, éste se fija en contrato y se calcula dependiendo del proyecto, según ubicación (CC o Puerta de calle) Canon comercial: porcentaje fijado sobre la cifra de venta de producto sin impuestos Canon cabinas: fijo al año (según el número de cabinas y equipadas)
Derecho de entrada	5.000 € + IVA	5.000 € + IVA
Duración del contrato	Cada parte se compromete por un periodo mínimo de 5 años.	Cada parte se compromete por un periodo mínimo de 3 años.
Stock/Mercancia	En depósito, pagas lo que vendes	En depósito, pagas lo que vendes

(1) Derecho de entrada, gastos de lanzamiento + 60% del coste de la obra

(2) Derecho de entrada y gastos de lanzamiento

---

## **¿QUIERES UNIRTE A LA RED YVES ROCHER Y GESTIONAR TU PROPIO NEGOCIO?**

Nuestras oportunidades HOY son de adquisición de tiendas que están en funcionamiento.

Yves Rocher te ofrece la oportunidad de convertirte en un verdadero líder empresarial y llevar tu propia empresa al éxito comercial. No empiezas de cero, partes de un fichero de clientes que ya te conocen.

Dependiendo de tu proyecto, estudiamos cual de nuestros modelos de negocio es el más adecuado.

## **¡ENVÍANOS TU SOLICITUD Y CONTACTAREMOS CONTIGO!**